

Wer wir sind

Personalberatung, -überlassung oder -vermittlung – hanfried Personaldienstleistungen steht für Kompetenz und Leidenschaft in den unterschiedlichen Bereichen des Personalmanagements.

Wir begleiten Jobsuchende und Talente bei der individuellen Karriereplanung und unterstützen seit vielen Jahren erfolgreich zahlreiche Unternehmen aus den verschiedensten Branchen mit passgenauen Recruiting Strategien.

Technischer Sales Manager Fördertechnik (m/w/d)

(13533)

 Standort: Hamburg  Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Ihr neuer Arbeitsplatz

Technischer Sales Manager Fördertechnik (m/w/d)

International Sales | Anlagenbau | Hamburg | Hybrid

Für ein international tätiges Unternehmen aus dem spezialisierten Maschinen- und Anlagenbau suchen wir einen **Technischen Sales Manager Fördertechnik (m/w/d)**.

In dieser Position übernehmen Sie Verantwortung für bestehende Kunden, entwickeln neue Geschäftsmöglichkeiten und begleiten technisch anspruchsvolle Vertriebsprojekte von der ersten Anfrage bis zum Abschluss.

Ihre Aufgaben

- Strategische Betreuung und Weiterentwicklung internationaler Kunden
- Aktive Neukundenakquise und Business Development
- Technische Beratung zu individuellen Anlagen- und Förderlösungen
- Identifikation neuer Markt- und Umsatzpotenziale
- Erstellung und Präsentation kundenspezifischer Angebote
- Führung von Preis- und Vertragsverhandlungen
- Steuerung des Vertriebsprozesses bis zum erfolgreichen Abschluss
- Enge Zusammenarbeit mit Engineering, Service und Projektabwicklung
- Repräsentation des Unternehmens auf internationalen Fachmessen
- Internationale Reisetätigkeit von ca. **30-40 %**

Ihr Profil

- Technische Ausbildung oder Studium mit Bezug zu Maschinenbau, Anlagenbau oder Verfahrenstechnik
- Mehrjährige Erfahrung im technischen B2B-Vertrieb
- Idealerweise Kenntnisse in Fördertechnik, Schüttguttechnik oder vergleichbaren Anlagenbereichen
- Erfahrung mit technisch erklärungsbedürftigen Produkten und individuellen Kundenlösungen
- Ausgeprägte Vertriebs- und Abschlussorientierung
- Kommunikationsstärke und souveränes Auftreten
- Sehr gute Englischkenntnisse

- Bereitschaft zu internationalen Reisen

Was Ihnen geboten wird

Ihr Gesamtpaket

- 31 Tage Urlaub
- Flexible Arbeitszeiten
- Hybrides Arbeiten und Homeoffice
- Attraktives Vergütungs- und Entwicklungssystem
- Bikeleasing
- Firmenfitness
- Arbeitgeberbezuschusste Vorsorgeleistungen
- Kindergartenzuschuss und ein jährliches Gesundheitsbudget
- Facharztservice und zusätzliche Gesundheitsleistungen

Sie suchen eine Vertriebsposition, bei der technisches Verständnis tatsächlich gefragt ist? Dann sollten wir miteinander sprechen.

Kontaktdata für Stellenanzeige

Anja Speichert

hanfried Personaldienstleistungen GmbH

Langenstraße 68 | 28195 Bremen

Tel.: +49 421 56 64 98 -14

E-Mail: OfficeHB@hanfried.com

Art(en) des Personalbedarfs: Personalvermittlung

[Impressum](#)